

岩手県沿岸地区の水産加工事業者の皆様へ

通販の分析ツールのデータを
売上UPに活かしていますか？

ECサイト販売力強化セミナー 講演会

数字分析をマスターして EC売上の課題を明確にしよう！

主催 岩手県沿岸広域振興局水産部

日時 令和5年9月4日(月) 13:00~15:00

場所 釜石・大槌地域産業育成センター 大会議室 (釜石市平田3-75-1)

講演者 (株)ヘノブファクトリー



WEBコンサルタント

代表取締役 船田美希氏, 取締役 村瀬明希氏

EC関係の専門書籍を執筆し、数多くの講演実績がある会社の方です



ECの売上アップに欠かせない「データ分析」ですが、解析業者から渡された数字羅列のレポートを眺めるだけで終わっていませんか？

前月比、前年比など、「数字」として捉えてるだけでは、本当の課題に気づくことができません。データの裏に潜む、真の課題を見つける方法と、そこからの売上アップのヒントの見つけ方まで、現役のWEBコンサルタントがわかりやすく解説します！

■ このセミナーでは、以下のことが学べます。

- そもそも数字は何を表しているのか？何が読み取れるのか？
- 集客数、CVR、直帰率などから売上アップのヒントを見つける方法とは？
- 現役コンサルタントが実際に業務で行っている「売上を上げるためのデータ解析」の方法
- 「数字分析によって課題を見つける方法」が身につけば、売上改善に必要なことが具体的に見えるようになる！
- ECのデータ分析の基本ツールである「googleアナリティクス」について
 - googleアナリティクスでは何ができるか？
 - すぐに真似できる実用的な使い方など

セミナー参加申込先 (8月10日までに受講申込書をFAXして下さい)

[運営事務局]: 釜石流通団地水産加工業協同組合 (鳥居)

電話 0193 (22) 0303 FAX 0193 (24) 2454

岩手県沿岸振興局管内の水産加工事業者の皆様へ

自社のECサイトの運用でお困りのことはありませんか

個別企業相談会

(ECサイト販売力強化セミナー)

主催 岩手県沿岸広域振興局水産部

開催日
9 / 4
9 / 5
[釜石]
先着8社
(予約制)

当日は講師(アドバイザー)が、相談者のECサイトにアクセスし、解析等を行いながら、販売力強化に向けたアドバイスを行います (各社1時間程度)

〔講師〕 株式会社 ヘノブファクトリー



会社HPはこちら↓

代表取締役社長／WEBコンサルタント

船田 美希 氏

ト 取締役／WEBコンサルタント

村瀬 明希 氏



EC関係の専門書籍を執筆し、数多くの講演実績がある会社の方です

〔相談会場〕 釜石・大槌産業育成センター(釜石市平田町)

《例えば、希望に応じて、下記のような内容が相談できます》

- 売れない原因を分析、アドバイスします
- 企業様や商品の強みに合わせたベストなWEB戦略をアドバイスします
- どんなWEB施策を実施したらいいか、経験豊富な講師陣の成功事例をもとにわかりやすくアドバイスします
- その他、EC商品設計、ウェブ広告、ウェブデザイン・UI、SNS、ECカート選定などECに関することは一通りアドバイス可能です

相談申込先 (申込期限 8月10日[木]まで)

[運営事務局] : 釜石流通団地水産加工業協同組合(鳥居)

電話 0193(22)0303 FAX 0193(24)2454

※ 先着順、相談者からの費用負担はありません

※ 相談内容に係る情報が保護される契約を講師と締結しております

※ 申込後、出来るだけご希望に沿うよう、相談時間を調整します